Robotertechnologie

Medizintechnik

3 ALTER IN JAHREN	**1** UMSATZ IN MIO. €	**+** NACHHALTIG POSITIVER EBIT	**1** GESUCHTER BETRAG IN MIO. €

» Historie

- Aus der universitären Tätigkeit der Robotertechnologie und der Medizintechnologie hat sich die Entwicklung eines roboter-betriebenen Außenskeletts ergeben.

» USP

- Das Außenskelett gibt der Muskulatur Impulse, sodass das Gehirn gegen den körperlichen Instinkt einer Schonhaltung früher zur Normalbewegung zurückführt. Daher ist diese Technologie im Reha-Bereich nach Operationen nutzbringend.

» Anlass

- Das Unternehmen hat die Entwicklung abgeschlossen und die bisherigen Investitionen sind über öffentliche Fördermittel, Privat-investoren und Crowdfunding dargestellt. In der nächsten Phase soll die Markteinführung erfolgen und der Vertrieb weiterentwickelt werden.

» Suchkriterien

- Es kommen in diesem Segment alle auf Medizintechnik spezialisierten Investoren infrage, die durch weltweite Vermarktungen mit erheblichen Exitfaktoren rechnen können.
- Weiterhin kommen industrielle Unternehmen infrage, die im Bereich der Robotertechnik aktiv sind und in das Geschäftsfeld Medizintechnik diversifizieren möchten.

» Ergebnis

- Das grundsätzliche strategische Interesse wird in konkreten Gesprächen bestätigt, die individuelle Unternehmensausrichtung mit den erheblichen Investitionen sind im industriellen Bereich anspruchsvoll.
- Die Finanzierer mit der Perspektive auf weltweiten Vertrieb sind naheliegende Investoren.

» Nutzen

- Der Nutzen ist sehr situativ, weil an verschiedensten Stellen Entwicklungen entstehen und es unklar ist, welche sich im Medizinsektor als marktfähig durchsetzt.

Hightech trifft Investition.

Auf Anfrage stellen wir Ihnen gern weitere Referenzen zur Verfügung.

Smarte Transporte und Lagerung

Gefahrstofflogistik

10 ALTER IN JAHREN

+ NACHHALTIG POSITIVER EBIT

3 GESUCHTER BETRAG IN MIO. €

» Historie

- Aus der Erfahrung als Ingenieurbüro in kerntechnischen Fragen wurde ein Behälter zum Gefahrstofftransport entwickelt.
- Ein intelligenter Deckel und die unmittelbare Verbindung mit der entnehmenden Maschine in industriellen Fertigungen ermöglicht eine automatisierte und systematisierte Stoffbereitstellung.

» USP

- Das System ermöglicht deutliche Kostenvorteile gegenüber den herkömmlichen Lösungen.

» Anlass

- Das System ist zu einem Feldversuch entwickelt worden, der eine vertragliche Vereinbarung zwischen industriellen Nutzern, chemischen Abfüllern und Logistikern umfasst.
- Für den vereinbarten Test müssen Behälter bereitgestellt werden, die ein Investment in der Größenordnung von € 3 Mio. erfordern.

» Suchkriterien

- Fonds mit Fokus auf Wachstumstechnologien sowie Finanzierung von Containern und sonstigen Behältern.
- Industrielle Partner mit Schwerpunkt auf Logistik und dem Bereitstellen von Containerkapazitäten sowie Systemmanagement (Stoff- und Ersatzteilbereitstellung etc.).

» Ergebnis

- Industrielle Partner interessieren sich naheliegend für die Hinzugewinnung eines neuen Marktsegmentes mit erheblichem Volumen.

» Nutzen

- Ein bestehender Systemmanager integriert ein weiteres System.
- Die Finanzierungsfrage und Bereitstellung der Behälter für das System ist für reine Finanzinvestoren interessant.

Hightech trifft Investition.

Auf Anfrage stellen wir Ihnen gern weitere Referenzen zur Verfügung.

3D-Metalldruck

Grundstoffindustrie

> 50 ALTER IN JAHREN

+ NACHHALTIG POSITIVER EBIT

1 GESUCHTER BETRAG IN MIO. €

» Historie

- Der Auftraggeber verfügt über eine lange Historie im Bereich des Bronzegusses und hat ursprünglich mit dem Guss von Bullaugen begonnen.

» USP

- Der Bronzeguss zeichnet sich durch geringe Gewichte und hohe Festigkeiten aus.
- Die unternehmenseigenen Legierungen sind urheberrechtlich geschützt und dieser Schutz wird durch einen Normenausschuss kontrolliert. Die Legierungen lassen sich lizenzieren.
- Bronze verfügt über erhebliche Vorteile in Konstruktionen und ist daher ein geeigneter Stoff für den 3D-Metalldruck.

» Anlass

- Um in das Segment des Metalldrucks einsteigen zu können, müssen strategische Partner gefunden werden, die die Komponenten Druck (Lasertechnik) und Markt (Anwendereinsatzgebiete) abdecken.
- Zur Erweiterung der Einsatzgebiete ist die Investition erforderlich.

» Suchkriterien

- Potentielle Investoren finden sich im Bereich der Nutzer der Legierungen, die sich auf Metalldruck spezialisieren wollen, sowie in der Sparte der Lasertechnik.

» Ergebnis

- Aufgrund der technologischen Nische und der strategischen Entwicklung besteht auf Seiten der investierenden Industrie ein hohes Interesse.
- Durch den erheblichen Investitionsbedarf und die unsichere strategische Entwicklung des neuen Marktes ist die Partnerschaft mit einem großen Partner für beide Seiten von hohem Nutzen: Der große Partner gewinnt eine spezielle Lösung hinzu, die aus eigener Kraft nicht erarbeitet werden kann. Der Auftraggeber profitiert von der Finanzierung.

» Nutzen

- Neben einer Einmalinvestition kann über weitere Nachrang-finanzierungen eine flexible Anpassung an konkrete Entwicklungs-chancen erreicht werden.

Hightech trifft Investition.

Auf Anfrage stellen wir Ihnen gern weitere Referenzen zur Verfügung.

Augenlasern

Medizintechnik

7 ALTER IN JAHREN

+ NACHHALTIG POSITIVER EBIT

2 GESUCHTER BETRAG IN MIO. €

» Historie

- Aus einem universitären Umfeld hat sich ein Mediziner auf das Feld des Augenhintergrundlasern spezialisiert und ein entsprechendes Gerät entwickelt.

» USP

- Mit Zulassung des Gerätes ist dieses weltweit vermarkbar.

» Anlass

- Die erheblichen Investitionskosten müssen in den verschiedenen Entwicklungsphasen vorfinanziert werden.
- Um die letzten Phasen der klinischen Tests zu realisieren, wird die Investitionssumme benötigt.

» Suchkriterien

- Fonds, die sich auf Technik im Medizinbereich spezialisieren und an den letzten Entwicklungsjahren interessiert sind, um danach bei internationaler Vermarktung beim Exit zu profitieren.
- Industrieunternehmen im Bereich der Herstellung von Geräten des Laserns, um eigene Technologie im Ausrollprozess einsetzen zu können.

» Ergebnis

- Beide Investorengruppen verfügen über ein strategisches naheliegendes Interesse, wobei der Fonds den größeren Nutzen stiftet in etwaiger Nachfinanzierung und in der späteren Vermarktung international.

» Nutzen

- Der Nutzen für den Investor liegt hier im Exit.

Hightech trifft Investition.

Auf Anfrage stellen wir Ihnen gern weitere Referenzen zur Verfügung.

Geschäftsprozessmanagement

Softwareengineering

6 ALTER IN JAHREN

+ NACHHALTIG POSITIVER EBIT

1 GESUCHTER BETRAG IN MIO. €

» Historie

- Das Unternehmen ist aus einer Programmierkapazität hervorgegangen und hat eine Software im Bereich des Geschäftsprozessmanagements entwickelt.

» USP

- Eine neue Logik in der Software öffnet damit IT-Beratungsgesellschaften, die Konzerne in der Veränderung von IT-Prozessen unterstützen, mit Hilfe dieser Software eine Simulation. Durch die Komplexität von Geschäftsprozessen besteht die Problematik im Verständnis zwischen der branchenorientierten Anforderung an Informationen und dem Verständnis des IT-Bereiches, diese liefern zu können. Die Software schafft die notwendige Brücke.

» Anlass

- Um die Software vertreiben und vorfinanzieren zu können, steht das Unternehmen an einer Investitionssprungstelle.
- Die Investition wird für neues Personal und der jeweiligen Adaption auf die kundenindividuellen Bedarfe benötigt.

» Suchkriterien

- Hier kommen Fonds infrage, die sich auf technische Entwicklungen spezialisieren.
- Industrieunternehmen aus dem Bereich Software, die sich mit ähnlichen Softwarelösungen befassen.
- Industrieunternehmen, die ein Branchensegment bedienen, in dem sie die Lösung für sich selbst nutzen.

» Ergebnis

- Andere IT-Häuser, die im Bereich der Begleitung von Konzern IT-Einrichtungen tätig sind, haben das größte strategische Interesse.

» Nutzen

- Die Integration eines Tools zur Simulation vereinfacht Beratungsprozesse und erzeugt damit bessere Ergebnisse bei den eigenen Auftraggebern der Großindustrie.

Hightech trifft Investition.

Auf Anfrage stellen wir Ihnen gern weitere Referenzen zur Verfügung.